WENDE BUNG W(b)RKSHOP WENDE BONTO

ATIENDE





# 4 AÑOS VENDIENDO EN VENEZUELA

Vende Bonito es una capacitación en ventas y negociación dirigida a descubrir tu potencial, tu valor y tus fortalezas para vencer el miedo al fracaso y al rechazo. Lo tienes todo para aumentar los resultados de tu empresa pero solo si recuerdas quién eres.

Vender va más allá, consiste en aliviar las emociones de tu consumidor.



## ES UNA CAPACITACIÓN QUE:

- Identificará sus debilidades y fortalezas.
- Mejorará la comunicación entre sus compañeros y clientes.
- Descubrirá el perfil de un vendedor potencial.
- Fortalecerá sus conocimientos en técnicas de negociación, identificando los temperamentos de su consumidor.

#### **DURACIÓN: 4:30 HORAS**

Descubre qué hay en la mente de tu consumidor y así podrás dar en el blanco en la negociación.

W(5)RKSHOP VENDE BONITO

## KAREN PASCUAL

Psicólogo - Speaker Certificada - Creadora de Atiende Bonito



#### **CONTENIDO**

### **MÓDULO I**

- Vendedor promedio
- Desde adentro hacia afuera
- ¿Cómo me convierto en un potencial vendedor?
- Suelta la improvisación y abraza la preparación.
- Estudio de beneficios, ventajas y características para vender.
- ¿Cuáles son los miedos de tus prospectos?

#### **BREAK**

#### **MÓDULO II**

- ¿Cómo realizar un discurso de ventas?
- ¿Cómo debe ser la atención y venta por teléfono y WhatsApp?
- Estrategias de venta y negociación.

Role Play de ventas (Juego de roles)



#### **INCLUYE**

Equipo Técnico	
TV DE 50 PULGADAS	V
SONIDO	V
LAPTOP	V
Refrigerio	
CUPCAKE PARA CADA PARTICIPANTE.	V
CAFE Y CHINOTTO DE COLORES.	V
AZÚCAR	V
CUCHARAS	V
SERVILLETAS	
REMOVEDORES	
Materiales	
CARPETA "VENDE BONITO"	V
BOLÍGRAFO	V
6 HOJAS PARA TOMAR NOTA	V
DOS CARTULINAS PERSONALIZADAS PARA REALIZAR ACTIVIDADES	V
FORTALEZA DE CADA PARCIPANTE	V
ATENCIÓN DEL EQUIPO DE ATIENDE BONITO	V
	gr.



#### REQUERIMIENTOS

Mesas y sillas para los participantes (sillas con respaldar)

Mesa para el TV de aproximadamente 2m.

Mesa para el servicio de café, chinotto y agua.

Salón con aire acondicionado para garantizar el bienestar y concentración de los participantes.



#### PAQUETE 1

Capacitación hasta 20 personas 1400€ (no incluye IVA)

#### PAQUETE 2

Capacitación hasta 30 personas 1950€ (no incluye IVA)

#### PAQUETE 3

Capacitación hasta 40 personas 2400€ (no incluye IVA)

**NOTA:** En caso de que la capacitación se realice fuera del estado Aragua, existirá una inversión adicional por concepto de transporte, alimentación y hospedaje del equipo de Atiende Bonito



#### MÉTODOS DE PAGO

#### EFECTIVO \$

#### **ZELLE**

Influenciacomercial.ic@gmail.com / Karen Pascual

### PAGO MÓVIL

Banesco / V-20.592.000 / 0424-3019250

#### **BINANCE**

Influenciacomercial.ic@gmail.com

#### NOTA:

Puede reservar la fecha con el 50% del valor total y cancelar el 50% restante el día antes de la capacitación.

Este presupuesto tiene validez hasta un lapso de 72 horas. Pasado este tiempo, las tarifas estarán sujetas a cambio sin previo aviso.

#